



**AVEC LA BANQUE, J'INVESTIS  
POUR MON AVENIR !**

Découvrez le  
**BACHELOR EN ALTERNANCE  
CONSEILLER CLIENTÈLE DES AGRICULTEURS**

en partenariat avec le Lycée d'enseignement agricole privé de Nermont



Lycée d'enseignement  
agricole privé  
de Nermont

CFA DIFCAM  
[www.difcam.com](http://www.difcam.com)

# POURQUOI PAS VOUS ?

**Vous souhaitez conseiller et accompagner les Agriculteurs dans la gestion de leur exploitation ?**

Cette formation en **alternance** inédite et innovante permet de former nos alternants en banque-assurances au métier de Conseiller Clientèle des Agriculteurs pour accompagner le développement de nos territoires.



Tentez notre **Bachelor en Alternance**  
**Conseiller clientèle des agriculteurs**

# EN QUOI CONSISTE

## LE MÉTIER ?

### Concrètement, il/elle devra :

- Développer, animer et gérer un portefeuille de clients d'agriculteurs et réaliser des actions de prospection
- Participer à la conquête et au développement de la relation client en utilisant les nouvelles technologies d'information et de communication
- Accompagner les clients dans la réalisation de leurs projets professionnels et privés et faire appel si nécessaire à un spécialiste
- Analyser et veiller à la rentabilité de son activité en mettant en œuvre les pratiques de négociation et à la progression des encours épargne/crédits du portefeuille
- Assurer le suivi et le contrôle du risque des opérations effectuées dans le respect des délégations confiées en intégrant les aspects réglementaires et de conformité



### ET POUR L'AVENIR ?

Le secteur est en transformation constante du fait des évolutions sociétales (modes de consommation, de travail ...) et technologiques (digital, blockchain, intelligence artificielle, big data,...).

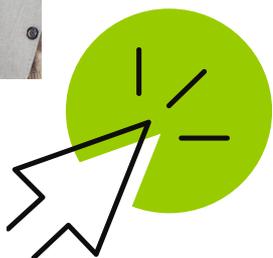
La tendance va aller vers toujours plus d'expertise, de service personnalisé, où chaque client/prospect est traité comme un cas particulier.

Une relation client omnicanale d'excellence, tournée vers l'humain.

# QUELS SONT LES CRITÈRES POUR POSTULER ?



- Vous êtes titulaire d'un Bac + 2 (BTS, DUT) ou en cours de validation
- Vous avez moins de 30 ans (contrat d'apprentissage) ou êtes éligible à un contrat de professionnalisation.
- Vous avez une appétence Agricole et Commerciale



## Etes-vous fait pour l'alternance ?

- Je suis autonome et sais prendre des initiatives
- J'ai le goût d'apprendre, je suis curieux
- Je sais écouter
- Je sais me remettre en question
- Je sais travailler en équipe
- Je suis organisé et méthodique
- Je suis prêt à m'investir sur toute la durée de la formation
- Je suis à l'aise à l'écrit et à l'oral.

Si oui, vous avez tous les atouts pour décrocher le Bachelor en Alternance !



## Pourquoi choisir l'alternance ?

***Parce que c'est un véritable tremplin en terme d'expériences professionnelles !***

Se former en alternance, c'est acquérir des compétences théoriques et les mettre en application dans l'entreprise. Vous serez un professionnel complet et opérationnel.

Opter pour l'alternance, c'est l'opportunité d'intégrer le monde bancaire et de poursuivre un parcours professionnel riche et diversifié.

# LE BACHELOR CONSEILLER CLIENTÈLE DES AGRICULTEURS EN ALTERNANCE



Formation sur 12 mois au sein de  
l'Agri Campus de Venours

Rythme de la formation : 1 semaine de  
formation / 3 semaines en entreprise

411h de formation sur 12 mois

## Les thématiques abordées

- Environnement économique, juridique, fiscal et social des Agriculteurs
- Diagnostic financier auprès des Agriculteurs
- Technique de financement auprès des particuliers et des Agriculteurs
- Droit bancaire & Responsabilité, Ethique, Protection du client
- Banque / Assurance : offres bancaires et technique de commercialisation
- Approche globale et patrimoniale des personnes

- Fondamentaux des Assurances de Biens et de Responsabilités
- AMF
- Initiation à la RSE des entreprises
- L'agriculture française face aux enjeux climatiques
- Clients « Multi-Structures » : la gestion juridique au service l'optimisation fiscale et sociale
- Les enjeux de la transmission

## Les points forts de la formation

- Formation professionnalisante avec l'**accompagnement d'experts métiers**
- Un rythme d'alternance privilégiant l'**immersion en agence de proximité**
- Formation alliant à la fois les connaissances **bancaires et agricoles**
- Des perspectives fortes **d'intégration en CDI** à l'issue de la formation
- Formation ouverte à tout **profil BAC+2 validé** avec une appétence agricole et commerciale

# LE CFA DIFCAM

DIFCAM constitue le **2ème réseau** d'implantations régionales du secteur bancaire en France, avec près de **20% des alternants**.

## NOS CHIFFRES CLÉS

**2 200**

Alternants formés en moyenne chaque année

**+40**

Partenariats avec des universités et écoles réputées

**8**

Délégations Régionales pour une couverture nationale

## NOS ENGAGEMENTS

- > Appartenance à un grand groupe bancaire, **le Groupe Crédit Agricole**
- > Une proximité grâce à notre **réseau d'implantations régionales** présentes sur l'ensemble du territoire
- > Plus de **40 000 jeunes formés depuis sa création**, dont 80% en contrat d'apprentissage
- > Plus de **40 partenariats pédagogiques** et **300 partenaires entreprises**
- > **400 formateurs** issus de la Banque et l'Assurance
- > **80% des alternants recrutés en CDI** à l'issue du diplôme
- > Professionnalisme reconnu au travers de **la certification QUALIOP1**





## POUR CANDIDATER

- Participez aux **événements** organisés par le **CFA DIFCAM** (afterwork, job dating) et l'Agricampus de Venours
- Poursuivez par des **entretiens au sein des entreprises intéressée(s) par votre profil**
- **Contactez nous :**  
Responsable régional - David BOUSSEAU  
[david.bousseau@difcam.com](mailto:david.bousseau@difcam.com)  
[cvdl@difcam.com](mailto:cvdl@difcam.com)



**EN PARTENARIAT AVEC**



Lycée d'enseignement  
agricole privé  
de Nermont