

**AVEC LA BANQUE, J'INVESTIS
POUR MON AVENIR ET CELUI
DES AGRICULTEURS DE MA RÉGION !**



Découvrez la
**FORMATION (BAC+3) EN ALTERNANCE
CONSEILLER CLIENTÈLE DES AGRICULTEURS**

en partenariat avec le Lycée d'enseignement agricole privé de Nermont



Campus de Nermont
2 rue de Nermont - BP 64
25202 Châteaudun Cedex

CFA DIFCAM
www.difcam.com

POURQUOI PAS VOUS ?

Vous souhaitez conseiller et accompagner les Agriculteurs dans la gestion de leur exploitation ?

Cette formation en **alternance** inédite et innovante permet de former nos alternants en banque-assurances au métier de Conseiller Clientèle des Agriculteurs pour accompagner le développement de nos territoires.



Tentez notre formation BAC+3 en Alternance
Conseiller clientèle des Agriculteurs

EN QUOI CONSISTE

LE MÉTIER ?

Concrètement, il/elle devra :

- Développer, animer et gérer un portefeuille de clients d'agriculteurs et réaliser des actions de prospection
- Participer à la conquête et au développement de la relation client en utilisant les nouvelles technologies d'information et de communication
- Accompagner les clients dans la réalisation de leurs projets professionnels et privés et faire appel si nécessaire à un spécialiste
- Analyser et veiller à la rentabilité de son activité en mettant en œuvre les pratiques de négociation et à la progression des encours épargne/crédits du portefeuille
- Assurer le suivi et le contrôle du risque des opérations effectuées dans le respect des délégations confiées en intégrant les aspects réglementaires et de conformité



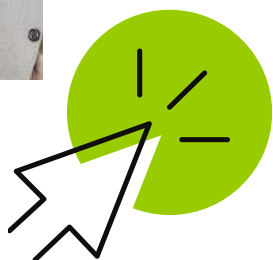
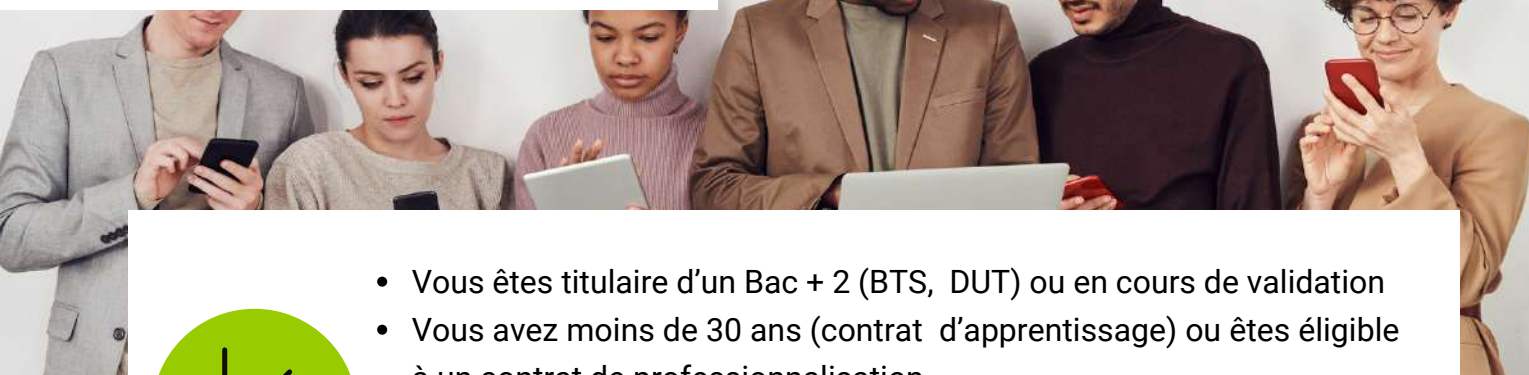
ET POUR L'AVENIR ?

Le secteur est en transformation constante du fait des évolutions sociétales (modes de consommation, de travail ...) et technologiques (digital, blockchain, intelligence artificielle, big data,...).

La tendance va aller vers toujours plus d'expertise, de service personnalisé, où chaque client/prospect est traité comme un cas particulier.

Une relation client omnicanale d'excellence, tournée vers l'humain.

QUELS SONT LES CRITÈRES POUR POSTULER ?



- Vous êtes titulaire d'un Bac + 2 (BTS, DUT) ou en cours de validation
- Vous avez moins de 30 ans (contrat d'apprentissage) ou êtes éligible à un contrat de professionnalisation.
- Vous avez une appétence Agricole et Commerciale

Etes-vous fait pour l'alternance ?

- ☒ Je suis autonome et sais prendre des initiatives
- ☒ J'ai le goût d'apprendre, je suis curieux
- ☒ Je sais écouter
- ☒ Je sais me remettre en question
- ☒ Je sais travailler en équipe
- ☒ Je suis organisé et méthodique
- ☒ Je suis prêt à m'investir sur toute la durée de la formation
- ☒ Je suis à l'aise à l'écrit et à l'oral.

Si oui, vous avez tous les atouts pour décrocher le formation BAC+3 en Alternance !



Pourquoi choisir l'alternance ?

Parce que c'est un véritable tremplin en terme d'expériences professionnelles !

Se former en alternance, c'est acquérir des compétences théoriques et les mettre en application dans l'entreprise. Vous serez un professionnel complet et opérationnel.

Opter pour l'alternance, c'est l'opportunité d'intégrer le monde bancaire et de poursuivre un parcours professionnel riche et diversifié.

LA FORMATION BAC+3 CONSEILLER CLIENTÈLE DES AGRICULTEURS EN ALTERNANCE



- Formation sur 12 mois au sein du **Campus de NERMONT**
- Rythme de la formation : **1 semaine de formation / 3 semaines en entreprise**
- 429h de formation sur 12 mois
- Niveau 6 RNCP (Bac + 3) - [**39613**](#)

Les thématiques abordées

- Environnement économique, juridique, fiscal et social de l'agriculteur en cours d'installation
- Analyse financière et Techniques de financement des agriculteurs en cours d'installation et en développement
- Les évolutions juridiques, fiscales et sociales de l'agriculteur en développement – Impacts et risques
- Négociation et Equipement professionnel et particulier de l'agriculteur
- Être le partenaire « Epargne » des clients agriculteurs

- Cession/ transmission d'une exploitation
- Transition écologique, RSE
- Appréhender, analyser et évaluer un système d'exploitation agricole dans un environnement complexe
- Sécuriser et diversifier son revenu agricole dans un contexte économique incertain
- L'Agriculture de demain
- Droit bancaire
- Fondamentaux des assurances
- Fiscalité
- AMF

Les points forts de la formation

- Formation professionnalisante avec l'**accompagnement d'experts métiers**
- Un rythme d'alternance privilégiant l'**immersion en agence de proximité**
- Formation alliant à la fois les connaissances **bancaires et agricoles**
- Des perspectives fortes **d'intégration en CDI** à l'issue de la formation
- Formation ouverte à tout **profil BAC+2 validé** avec une appétence agricole et commerciale

LES MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE SÉLECTION

Modalités de sélection



- S'inscrire auprès du CFA DIFCAM
- Décrocher un contrat d'alternance (contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation)

Modalités d'évaluation

Validation du bloc :

- **Note d'examen** – Minimum de 10/20 pour valider le bloc de compétences
- Pas de compensation entre les blocs / chaque bloc est indépendant
 - Examen bloc 1 : écrit
 - Examen bloc 2 : écrit
 - Examen bloc 3 : écrit
 - Examen bloc 4 : oral (En fin de parcours, l'alternant passe un oral portant sur un cas client. Le jury attribuera une note sur 20)

Contrôle continu :

- Le contrôle continu n'est pas comptabilisé dans l'obtention du titre
- Il sera disponible pour que le jury de diplomation statue sur l'obtention ou non du titre en cas de bloc non validé.



LE CFA DIFCAM

DIFCAM constitue le **2ème réseau** d'implantations régionales du secteur bancaire en France, avec près de **20% des alternants**.

NOS CHIFFRES CLÉS

2 200

Alternants formés en moyenne chaque année

+40

Partenariats avec des universités et écoles réputées

8

Délégations Régionales pour une couverture nationale

NOS ENGAGEMENTS

- > Appartenance à un grand groupe bancaire, **le Groupe Crédit Agricole**
- > Une proximité grâce à notre **réseau d'implantations régionales** présentes sur l'ensemble du territoire
- > Plus de **40 000 jeunes formés depuis sa création**, dont 80% en contrat d'apprentissage
- > Plus de **40 partenariats pédagogiques** et **300 partenaires entreprises**
- > **400 formateurs** issus de la Banque et l'Assurance
- > Professionnalisme reconnu au travers de la **certification QUALIOP1**





POUR CANDIDATER

- Participez aux **événements** organisés par le **CFA DIFCAM** (afterwork, job dating) et le Campus de Nermont
- Poursuivez par des **entretiens au sein des entreprises intéressée(s) par votre profil**
- **Contactez nous :**
Responsable régional - David BOUSSEAU
david.bousseau@difcam.com
cvdl@difcam.com



EN PARTENARIAT AVEC



Campus de Nermont
2 rue de Nermont - BP 64
25202 Châteaudun Cedex